

Wir brauchen Hilfe!

Sales Manager (w/m/d) – Junior- oder Senior Level gesucht

Du bist ein Vertriebstalent, weil:

- du arbeitest erfolgsorientiert, erkennst Verkaufschancen und bringst sie schnell zum Abschluss,
 - du liebst den Umgang mit Menschen,
 - du knüpfst schnell neue Kontakte (Mail, Telefon, Präsenz),
 - du drückst dich klar aus – sowohl in Schriftform als auch bei Präsentationen,
 - du kannst zuhören,
 - ein Nein vom Kunden spornt dich nur an.
- Du verfügst über eine mehrjährige Vertriebserfahrung mit vorzeigbaren Erfolgen, optimalerweise im Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten.
 - Du hast Erfahrung in Marketing/Vertrieb durch eine entsprechende Ausbildung oder nachgewiesene vergleichbare Berufspraxis - ideal ist ein abgeschlossenes Studium, z.B. der Betriebswirtschaft mit Fokus auf Marketing, CRM und Vertrieb.
 - Komplexe Sachverhalte verstehst du schnell und bringst sie einfach auf den Punkt.
 - Zu deinen Stärken zählen ein gesundes Selbstbewusstsein, Eigeninitiative und eine selbstständige Arbeitsweise.
 - Du bist bereit, bundesweit zu reisen.

Wenn das auf Dich zutrifft, unterstützt du uns eigenverantwortlich in folgenden Bereichen:

- Du gewinnst und betreust Kunden eigenverantwortlich.
- Du erstellst Angebote, kalkulierst Kundenpreise und verhandelst Kundenverträge bis zum Abschluss.
- Wir legen Wert auf Transparenz: du pflegst deine Prospects und Kundenkontakte in unserem CRM-System.
- Du bist Bestandteil eines Key-Account-Teams und arbeitest eng mit deinen Vertriebs-Analyse-Kollegen*innen, aber auch mit allen anderen microm-Bereichen in Kundenprojekten zusammen.
- Du evaluierst Markt- und Kundenbedürfnisse, erstellst selbständig Verkaufskonzepte und gestaltest unsere Zukunft aktiv mit.

Das solltest Du über uns noch wissen:

microm ist einer der bedeutendsten Anbieter im Bereich Mikro- und Geomarketing. Seit 29 Jahren erstellen wir Daten und bieten Kunden- und Marktstrukturanalysen für ein innovatives Zielgruppenmarketing an. Zu unseren Kunden zählen die Marktführer aus den Branchen Finanzdienstleistungen, Agenturen, Handel, Energie, Telekommunikation, Zeitungen und Verlage sowie Öffentlicher Sektor.

Alles, was Du über Geomarketing im Detail wissen musst, bringen wir Dir bei!

Das bieten wir dir:

- Eine leistungsgerechte fixe Vergütung und unbefristete Festanstellung (Vollzeit).
- Zahlung von variablen Boni auf der Basis von attraktiven und fairen Zielvereinbarungen.
- Zugehörigkeit zu einer zukunftssicheren Unternehmensgruppe, bei der Datenschutz, Compliance und Nachhaltigkeit auf der Tagesordnung stehen.
- Garantierte Gehaltszahlungen und Teilnahme an betrieblicher Altersversorgung.
- Abwechslungsreiche und interessante Herausforderungen mit Eigenverantwortung und viel Spielraum, sich zu entfalten und zu entwickeln.
- Die Mitarbeit an vielfältigen und spannenden Kundenprojekten
- Agile Strukturen, flache Hierarchien: du berichtest direkt an die Vertriebsleitung.
- Strukturierte Einarbeitung über 6 Monate in Neuss, danach auch Home-Office möglich.
- Und nach erfolgreichem Abschluss der Probezeit die Möglichkeit, einen Firmenwagen zu fahren - auch zur privaten Nutzung.
- Modernes Arbeitsumfeld: Nette und hilfsbereite Kolleginnen und Kollegen, Arbeitsplatzausstattung, Feel-Good-Management.

Das passt? Dann freuen wir uns sehr über eine aussagekräftige Bewerbung unter der Angabe Deines Gehaltswunsches und des möglichen Eintrittstermins bei:

microm Micromarketing-Systeme und Consult GmbH
Herrn Dr. Armin von Büchau
Hammfelddamm 13
41460 Neuss
a.buechau@verband.creditreform.de

Bei Rückfragen steht Dir Herr Dr. Armin von Büchau unter der Telefonnummer 02131 109 1446 gerne zur Verfügung.

Bitte beachte, dass unvollständige Bewerbungsunterlagen nicht berücksichtigt werden können.